

## LA PERTINAZ SEQUÍA

Es cierto, este es un año particularmente perjudicado por la sequía y eso debería hacernos reflexionar.

La primera consideración debería basarse en el concepto AHORRO DEL AGUA, un ahorro de agua por una parte que, de otra, ha de repercutir en un ahorro económico para los consumidores, en función de que sus decisiones estén encaminadas a ambos fines.

La segunda consideración habría que enfocarla hacia un concepto de preservación de la CALIDAD puesto que, es bien sabido, a menor caudal de embalses y cauces, mayor concentración de elementos poco deseables, lo que debería alertarnos para disponer, en el punto más próximo al consumo, de soluciones técnicas, naturales, que devolvieran al agua su calidad.

Finalmente habría que entrar a considerar aspectos de SELECTIVIDAD puesto que no es lo mismo el agua que precisamos para beber o para preparar los biberones de los bebés, que el agua necesaria para el aseo personal o para lavar los platos.

Tratando de preservar el medio ambiente en que vivimos, de cuidar la salud de los nuestros, de tener el máximo confort y de gastar lo menos posible, es importante analizar las soluciones que las modernas tecnologías ponen a nuestra disposición.

Debemos partir de la base que el agua de suministro de red ha sido captada y tratada para garantizar su potabilidad, pero no para adecuarse al 100% a cada uno de los usos que cada persona, cada familia, cada empresa, puede desear. No obstante, esa es el agua que tenemos en casa y es posible tratarla naturalmente para obtener distintas calidades para distintos usos.

Hay se puede descalcificar el agua o, como dicen en otros países, ablandarla, se puede desmineralizar y remineralizar, desnitrificar, dechlorar,....

Hay equipos industriales y también domésticos que mediante distintos procesos naturales encadenados proporcionan agua pura y equilibrada.

Hay soluciones integrales y soluciones específicas (para la industria farmacéutica, alimentaria, hostelería,...)

En definitiva, que en la época que vivimos, en la que todo el mundo sabe lo que es una buena inversión y sabe calcular la rentabilidad que puede obtener, es hora de plantearse seriamente el análisis de las soluciones que pueden conseguirse y ver si costes contra rendimientos hacen buenas migas.

Invertir en salud, obtener mejor confort, colaborar en el cuidado del medio ambiente.... si además resulta que es un ahorro, podría ser la decisión más rentable de este año.

Laura Halminen  
Ingeniera de Medio Ambiente

El auténtico  
**osmotic**



se suministra con su  
**ANGEL DE LA GUARDA**



La Garantía y el Servicio  
de Mantenimiento  
de Grupo CORSA  
acompañarán su OSMOTIC  
toda la vida.

Grupo CORSA, con más de treinta años atendiendo el mercado nacional e internacional, más de un millón de clientes y más de 500 personas en su organización, es la GARANTÍA que usted necesita para tener agua Pura y Equilibrada, siempre.

La rentabilidad se mide, también, en el tiempo. Asegúrese de que su OSMOTIC es el AUTÉNTICO OSMOTIC y disfrútelo siempre.

**osmotic**  
se va de tiendas

Ya son 67 las Farmacias que tienen OSMOTIC en sus escaparates.

Y no sólo las Farmacias se han apuntado a la recomendación de OSMOTIC sino que cualquier comercio que tenga afinidad con los conceptos: Salud, Hogar, Confort, Ahorro y Comodidad puede disponer del Display-Expositor de OSMOTIC y contribuir así a la difusión de esta novedosa fórmula de suministro de Agua Pura y Equilibrada, EN EL PROPIO HOGAR, sin necesidad de ir a comprarla, de cargar con ella, de deshacerse de envases contaminantes del medio ambiente,...

Además, quienes teniendo un comercio afín, contactan con GRUPO CORSA y aceptan tener en su establecimiento un Display Informativo de OSMOTIC, mejoran el servicio que prestan a sus clientes, lo hacen con absoluta seguridad porque Grupo CORSA se responsabiliza de ello y les mantiene absolutamente informados.

El sistema es cómodo y sencillo, se basa en un proceso informático que mantiene al establecimiento informado puntualmente al día, de cada gestión iniciada por él.

A fecha de hoy podemos suministrarles referencias de Tiendas de Artículos de Baño, de Ferreterías, de Artículos de Menaje, Salones de Belleza y Gimnasios que junto con las Farmacias, pioneras en la actividad, han alcanzado cifras interesantes que mejoran su actividad profesional y muy especialmente, sus ingresos.

Si en su familia hay algún miembro que tenga un Comercio en el que entienda que cabe un nuevo renglón de negocio, no lo dude, contacten con GRUPO CORSA en el 902.426.427 y hablaremos de rentabilidad ofreciendo un buen servicio a sus clientes.



Grupo  
CorSA  
EL AGUA BIEN TRATADA

32 años de experiencia

**CORSA LE ATIENDE EN TODA ESPAÑA**

**CENTRAL: CORSA BARCELONA**

C/ Sardenya 397-399, entlo. 8º - 08025 Barcelona  
Tels: 902 426 427 / 93 208 08 00 / Fax: 93 459 28 72  
www.grupocorsa.es  
E-mail: info@grupocorsa.es

AGUA PURA Y  
PRODUCTIVIDAD

En Grupo CORSA también pensamos en la bebida más sana para trabajar.

Nuestra División EMPRESAS suministra, con un método financiero que significa COSTE CERO, las Fuentes de la Productividad para que en todas las oficinas, talleres, salas de espera, fábricas,... en todos los ámbitos laborales, se pueda disponer de agua Pura y Equilibrada, natural, fresca o caliente, a todas horas.

El agua es la bebida más sana, es un gran aliado para combatir el "mono" de los que se ven imposibilitados de fumar, resulta útil para descongestionar, alivia tensiones, refresca el organismo y atempera los nervios.

Y a la empresa no le cuesta nada disponer de una o más Fuentes de Grupo CORSA porque el programa de renting hace que todo el coste sea deducible.

Además, la estética de nuestras Fuentes nos permite asegurar que quedarán bien en cualquier ambiente.

La instalación y el mantenimiento corren de nuestra cuenta. Llámennos para conocer más a fondo este programa empresarial de productividad saludable.



SERVICIO DE ATENCIÓN A LOS MIEMBROS DEL CLUB

**902 49 11 49**

www.grupocorsa.es  
E-mail: corsarios@grupocorsa.es

**Corsarios**

LA VOZ DE  
**Corsa Club**



OCTUBRE 2005

## EDITORIAL

En esta ocasión me gustaría hablarles de nuestra publicidad, la publicidad de GRUPO CORSA, fundamentalmente la que se refiere a nuestros productos estrella: OSMOTIC y OLYMPIA.

A través de diferentes medios de comunicación entre los que tiene especial relevancia la radio, explicamos a cuantos sienten interés por mejorar la calidad del agua de su casa o de su empresa, las ventajas de descalcificar o ablandar el agua y las de disponer, en el propio lugar de consumo, de agua pura y equilibrada sin necesidad de ir a comprarla, todo ello partiendo de dos principios fundamentales:

- Nunca cuestionamos la validez del agua potable de suministro porque sabemos que las empresas proveedoras actúan con seriedad profesional.

- Nunca prometemos nada que no podamos garantizar, hablamos, exclusivamente, de descalcificar el agua con OLYMPIA y de obtener agua pura y equilibrada con OSMOTIC.

Tanto es así que una parte importante de nuestra comunicación se fundamenta en intervenciones personales mías en las que, incluso, respondo preguntas de oyentes interesados.

Grupo CORSA cumple 32 años, cuenta con muchos miles de clientes, emplea más de 500 personas y sólo vende después de realizar una demostración completa de calidades y ahorros.

Por eso nuestra publicidad tiene como Norte, la verdad y su estilo es de comunicación informativa, y como es así, ponemos a todos nuestros clientes por testigos y les pedimos eso que está tan de moda: PASALO

Muchas gracias  
CHARO LORIENTE



Quim Roca  
Master en Marketing  
Consultor Estratégico

## 4ª visita a fábrica 14/02/06

LA 1ª VISITA DEL 2006:  
La verdad es que nos gusta que nos visiten, que nuestros clientes vean con sus propios ojos la profesionalidad y capacidad de servicio que ofrecemos.

Y como nos gusta: Les invitamos.

A todos cuantos quieran pasar un día agradable como nos aseguran que lo pasaran:

El Sr. Baltasar Martínez, la Sra. Mercè Butxaca, el Sr. Félix Pou, el Sr. Pere Verges, el Sr. Carles Montagud, el Sr. Joan Comas, la Sra. Mª Teresa Carol y la Sra. Pilar Corbella.



El grupo se reunió, como es habitual en estas visitas a fábrica, a las 9,30 h. En las Oficinas Centrales de CORSA, en la calle Sardenya y allí, acompañados por Xavier Segarra, nuestro Delegado de Barcelona y la Sra. Anna Villarj, responsable del Departamento CORSARIOS, emprendieron el viaje en el autocar preparado al efecto.

En 45 minutos se avista la fábrica, primero la antigua que hoy ha sido reconvertida en la Central del Departamento de Asistencia Técnica e inmediatamente después, la nueva: CEASA.



Agradecemos los favorables comentarios que nos hicieron durante el viaje tanto sobre la calidad del agua que se obtiene con OSMOTIC como del Servicio Técnico que efectúa el mantenimiento. Expresiones como "Ya no me gustan otras aguas" "A mí que no me quiten mi OSMOTIC" nos llenan de satisfacción.

En fábrica nos atiende el Responsable del Departamento de Ingeniería y Desarrollo, el Sr. Albert Ferrer que, antes de enseñarnos las instalaciones nos ofrece un delicioso "desayuno de payés" a base de Pan con Tomate y los clásicos embutidos de la tierra, regado con buen Cava de la zona. También nos obsequia con un paquete de café Santa Marta "El café ecológico".



En el recorrido todos pudimos apreciar la pulcritud, el esmero y el exhaustivo control de calidad a que se someten todos los productos que aquí se fabrican.

En el viaje de retorno nos solicitan información del Descalcificador OLYMPIA, se interesan por facilitar OSMOTIC a sus hijos y en definitiva nos muestran que, además de clientes satisfechos, serán también divulgadores del interés que CORSA pone en lograr la máxima calidad, garantizar un servicio permanente y seguir siendo la marca líder en este mercado.

Les agradecemos que hayan venido a visitarnos y reiteramos nuestra invitación a todos cuantos quieran acompañarnos, desayunar con nosotros, ver como trabajamos y... si quedan satisfechos, ayudarnos a contratarlo.

Gracias.



## LA SECCIÓN DEL CLUB

### Cómo se consiguen los CORSARIOS

Es muy fácil:  
Al adquirir un producto **CORSA**, automáticamente, sin más requisito, recibe sus primeros puntos, además cada año ganará Corsarios con las revisiones, también, si sigue nuestros programas de radio, puede conseguir **Corsarios** sólo con llamar.

Y...  
Por cada cliente que nos recomiende, en el mismo momento de confirmar su compra, usted recibe los Corsarios que se indica en el siguiente cuadro:

PROMOCIONES RADIO	50 Corsarios
Referencia c/venta OSMOTIC	190 Corsarios
Referencia c/venta DESCALCIFICADOR	430 Corsarios
Referencia c/venta EQUIPO COMPLETO	620 Corsarios
Plan Renove OSMOTIC	300 Corsarios
Compra OSMOTIC	460 Corsarios
Compra DESCALCIFICADOR	875 Corsarios
Compra EQUIPO COMPLETO	1.385 Corsarios
Compra/Renting Ecofuen-1 (Silver/Office/Direct)	600 Corsarios
Compra/Renting Ecofuen-1 Mini	250 Corsarios
CONTRATO MANTENIMIENTO OSMOTIC	50 Corsarios
CONTRATO MANTENIMIENTO OLYMPIA	65 Corsarios
CONTRATO MANTENIMIENTO EQUIP. COMPLETO	95 Corsarios

### NORMAS

- Los regalos de CORSA-Club sólo pueden conseguirse con CORSARIOS.
- Cada edición de CORSARIOS: La voz de CORSA-Club anula la anterior.
- Si alguien está interesado en un artículo y dispone del 60% de los CORSARIOS que cuesta, puede solicitar una RESERVA que se mantendrá por un periodo de 6 meses.
- Los artículos que se indican específicamente, deberán recogerse en las oficinas de Grupo CORSA más cercanas a su propio domicilio, previa concertación telefónica en el 902 49 11 49. Los demás, se envían a domicilio a portes pagados.
- Grupo CORSA se reserva la libertad de cambiar los obsequios en función de que se agoten las existencias o existan problemas de suministro, comprometiéndose a sustituirlos por artículos semejantes.
- Para cualquier duda o aclaración, pónganse en contacto con el departamento de Atención a los miembros del Club.
- Los puntos acumulados tienen una caducidad límite de 5 años. Por lo tanto es aconsejable canjear los puntos por regalos antes de transcurrido este periodo de tiempo. Además, en caso de que no se aprecie alguna actividad en su saldo de puntos durante dos años, se podrían anular los puntos que tenga acumulados. También Corsa se reserva el derecho a suspender la promoción y/o modificar las normas y las condiciones, y se compromete a comunicarlo adecuadamente por escrito.
- Corsa-Club se compromete a mantener la privacidad de sus datos. Para darse de baja y/o modificarlos deberá dirigir un escrito a CORSA-Club (vía correo, fax o e-mail).

**Ventajas de pertenecer a CORSA club:** • Regularmente recibirá en su domicilio el boletín CORSARIOS que es el nexo de unión entre los socios y Corsa. • También pueden seleccionar la opción de recibir CORSARIOS vía correo electrónico. Solo deben solicitarlo. • Puntualmente recibirán información sobre las últimas novedades técnicas en tratamientos del agua. • Tendrán prioridad en la instalación de cualquier producto CORSA. • Asimismo ganarán de prioridad en el caso poco probable de tener una incidencia en su instalación. • Tendrán abierta una cuenta de puntos (CORSARIOS), que les permitirá ganar regalos interesantes. • A través de internet y en la dirección especial corsarios@corsa.com, podrán solicitar su estado de cuentas y lo recibirán en breve plazo.

## Los REGALOS que se consiguen con los CORSARIOS



PORTA NOTAS ALUMINIO CON BOLÍGRAFO (\*)

CORSARIOS 50

RELOJ ALARMA MULTIFUNCIÓN FLEXI (\*)



CORSARIOS 50

CORSARIOS 250

SET PLUMA ANTIGUA (\*)



CORSARIOS 350

COMETA DE PLAYA (\*)



CORSARIOS 375

SET PASTA (\*)



CORSARIOS 390



FONDUE DE METAL Y MADERA (\*)



HAMACA CON ALMOHADA (\*)

CORSARIOS 650

CORSARIOS 700

SET FITNESS (\*)



PLANCHA SOLAC VAPOR

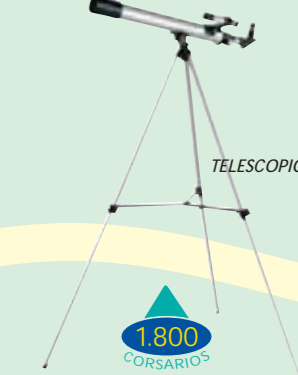


CORSARIOS 1.200



BARREDORA INTELIGENTE

CORSARIOS 1.400



TELESCOPIO 100

CORSARIOS 1.800

CORSARIOS 2.000



CAFETERA MOKA DE DISEÑO SOLAC

CORSARIOS 3.500

ICEMAKER (fabrica cubitos automáticamente)



CORSARIOS 7.000

SCOOTER ELÉCTRICO



CORSARIOS 7.500

MOTO DE AGUA CON MOTOR



(\*) RECOGER EN OFICINA



TV ELEGANCE 37" LXW PANORÁMICO GRUNDIG

CORSARIOS 65000